

Dentalmarkt

In dieser Rubrik erscheinen Firmenpublikationen über neue Produkte, Verfahren und Dienstleistungen. Die Texte sind von den Firmen verfasst und liegen bezüglich der materiellen Substanz in deren Verantwortungsbereich.

Anaeject

Kleinste elektronische Spritze der Welt!
Anaeject ist die kleinste und leichteste elektronische Spritze der Welt. Anaeject ist kabellos, elektronisch gesteuert, wiederaufladbar, ergonomisch und mit wesentlichen Vorteilen für Zahnarzt und Patient: einfache Handhabung, höchste Sicherheit, schmerzfreie Injektion.



Griffigkeit und taktile Wahrnehmung sind genauso wie bei der herkömmlichen, manuellen Spritze, aber die elektronische Injektion garantiert eine sanfte und tatsächlich schmerzfreie Infiltration. Auch bei längeren Einsätzen mit dem Anaeject kommt es nicht zu Ermüdungszuständen der Hand.

Dr. Wild & Co. AG, 4132 Muttenz
www.wild-pharma.com

TEBODONT®

Innovation in oral care!
Die aus Schweizer Forschung und Produktion erfolgreich eingeführte TEBODONT®-



Linie überzeugt dank wissenschaftlich fundierter Dokumentation hinsichtlich Wirksamkeit und guter Verträglichkeit. Die zur Verfügung stehenden optimalen Applikationsformen (Gel, Spray, Mundspülung, Zahnpaste, Stretch Floss) sind ganz gezielt auf die unterschiedlichen Behandlungsformen (Intensivpflege, Prophylaxe, tägliche Pflege) hin entwickelt worden. Die antimikrobielle Wirkung wurde an der Universität Basel (Prof. Dr. Jürg Meyer), die plaque- und entzündungshemmende Wirksamkeit an der Prophylaxeschule Zürich (Prof. Dr. Ulrich Saxer) geprüft und bewiesen.

Dr. Wild & Co. AG, 4132 Muttenz
www.wild-pharma.com

Transparenz trotz Outsourcing mit Debident

Viele Zahnarztpraxen erkennen die Vorteile einer Auslagerung des Kreditmanagements an einen geeigneten Outsourcing-Partner. Dennoch scheuen sie davor zurück, den Schritt zu machen, weil sie einen Kontrollverlust über ihre Debitoren und deren Verwaltung befürchten. Dieser Vorbehalt ist nun definitiv hinfällig. Die im Bereich Finanz-Dienstleistungen für Zahnarztpraxen schweizweit führende Zahnärztekasse AG hat unter www.debident.ch eine elektronische Kommunikationsplattform lanciert. Debident verschafft den Kunden der Zahnärztekasse AG rund um die Uhr Zugriff auf sämtliche Daten und Informatio-

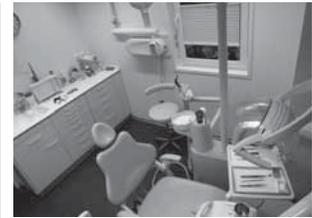
nen zum Abrechnungs- und Mahnwesen. Ausserdem stellt Debident eine ganze Reihe von wichtigen Funktionen zur Verfügung wie beispielsweise die Schattenbuchhaltung, die Schnellabfrage der Bonität von Patienten oder ein Tool für die Ratenberechnung bei Teilzahlung. Interessierte Zahnärztinnen und Zahnärzte können sich Debident am Stand der Zahnärztekasse AG vorführen lassen.

Zahnärztekasse AG, Stand B183

Avec Debident, l'externalisation n'est pas un obstacle à la transparence

Les cabinets dentaires sont nombreux à reconnaître les avantages que leur procure l'externalisation de la gestion des débiteurs à un partenaire de confiance. S'ils sont néanmoins réticents à faire le pas, c'est parce qu'ils craignent de perdre la maîtrise de la gestion des débiteurs. Pour dissiper ces réserves, la Caisse pour médecins-dentistes SA, le numéro 1 suisse des services financiers pour cabinets dentaires, a créé la plate-forme www.debident.ch, qui permet à ses clients d'avoir accès 24 heures sur 24 à toutes les données relatives à la facturation de leurs prestations et au système de rappel. En outre, cette plate-forme interactive propose un ensemble complet de fonctions importantes, comme l'extrait débiteurs PC, la consultation rapide de la solvabilité des patients ou le calcul des mensualités en cas de paiement échelonné. Au stand B183, la Caisse pour médecins-dentistes SA se fera un plaisir de faire une démonstration de Debident aux médecins-dentistes intéressés.

Caisse pour médecins-dentistes SA,
stand B183



Ihre Vorteile:

- Die Patientenbetreuung bleibt gewährleistet
- Die Personalkosten werden reduziert
- Es entsteht eine Minderung der Umsatzeinbuße

An der Dental 2008 zu besichtigen
www.dentalbox.ch

Auszeichnung für Studien zur Kinder- und Jugendzahnheilkunde

Oral-B, blend-a-med und DGK suchen Gewinner für den Prophylaxepreis 2008!

Eine permanente Wissenserweiterung ist und bleibt Grundvoraussetzung für neue Konzepte zur Verbesserung der Mundhygiene von Kindern und Jugendlichen. Oral-B und blend-a-med fördern Bemühungen in diesem Bereich daher seit Jahren mit dem Prophylaxepreis – und rufen unter der Schirmherrschaft der Deutschen Gesellschaft für Kinderzahnheilkunde (DGK) auch 2008 wieder zur Einsendung von Forschungsarbeiten in der Kinder- und Jugendprophylaxe auf. Erneut können sich Mediziner und Wissenschaftler mit einem druckfertigen Manuskript in deutscher oder englischer Sprache um die begehrte, mit 7500 Euro dotierte Auszeichnung bewerben. Ein-sendeschluss ist der 31. Mai 2008.



Wegen Umbau geöffnet!

Die Dentalbox «Praxis im Container» ermöglicht Ihnen während dem Umbau, Ihre Patienten weiter zu behandeln.



Beobachtungen aus der Praxis bestätigen: Eine wirkungsvolle Oralprophylaxe von Kindesbeinen an kann für den Patienten ein Leben lang von Vorteil sein. Die Wissenschaft zur Kinder- und Jugendzahnheilkunde ist daher von grosser Bedeutung. Um sie zu fördern, schreiben die Mundpflegemarken Oral-B und blend-a-med seit nunmehr sieben Jahren einen speziellen Preis für entsprechende Studien zur Forschung und Umsetzung aus: Und unter der Schirmherrschaft der Deutschen Gesellschaft für Kinderzahnheilkunde (DGK) – eine Gesellschaft innerhalb der Deutschen Gesellschaft für Zahn-, Mund- und Kieferheilkunde (DGZMK) – lobt das Unternehmen auch 2008 wieder den begehrten Oral-B blend-a-med Prophylaxepreis aus.

Mediziner, Zahnärzte sowie Wissenschaftler mit gleichwertiger akademischer

Ausbildung, die sich der medizinischen oder zahnmedizinischen Forschung widmen, können sich ab sofort um die mit insgesamt 7500 Euro dotierte Auszeichnung bewerben. Zugelassen sind dabei approbierte wie auch angehende Ärzte und Zahnärzte, Einzelpersonen als auch Arbeitsgruppen. Die Bewertung erfolgt dann wieder traditionell durch eine unabhängige Jury aus mehreren Wissenschaftlern und dem amtierenden Vorsitzenden der DGK.

Die Bewerber können ihr druckfertiges Manuskript in deutscher oder englischer Sprache bis zum Einsendeschluss am 31. Mai 2008 unter der folgenden Adresse einreichen (an gleicher Stelle sind im Vorfeld auch die genauen *Teilnahmebedingungen sowie zusätzliche Informationen* zum Oral-B blend-a-med Prophylaxepreis 2008 erhältlich):

P&G Professional Oral Health
Stichwort: Oral-B blend-a-med
Prophylaxepreis
 Sulzbacher Strasse 40
 D-65823 Schwalbach am Taunus

Endo und Chirurgieintegration

ESTETICA E80 bietet integrierte Technik für Höchstleistungen

Im Rahmen des ergonomischen Gesamtkonzeptes der neuen KaVo ESTETICA E80 besitzt der kollektorlose, sterilisierbare KL-702-Motor neben dem Drehzahlbereich von 2000–40 000 U/min eine spezielle Endofunktion mit frei einstellbarer Drehmomentbegrenzung zwischen 0,15–8 Ncm und einem Drehzahlbereich von 100–6000 U/min.

Neben der klassischen Bestückung des Instrumententrägers kann des Weiteren der Chirurgie-Lichtmotor KaVo SL 550 in die

ESTETICA E80 integriert werden. Damit verfügt der Anwender in Verbindung mit den KaVo-Chirurgie-Lichtinstrumenten direkt an der Behandlungseinheit uneingeschränkt über die Funktionen eines modernen Chirurgiegerätes.

Auf der Programmebene können Programmschritte für bis zu sechs Implantate erstellt werden. Die maximalen Drehmomente eines jeden Arbeitsschrittes werden erfasst und liefern wichtige Informationen zur Beurteilung der Primärstabilität der Implantate.

Durch die Adaption des Chirurgiemotors über eine Schnellkupplung am Arztelelement können Versorgungsschlauch und Motor nach der Behandlung problemlos für die Sterilisation abgenommen werden.

Der perfekt abgestimmte Workflow der ESTETICA E80 bindet sämtliche Instrumente vollständig mit ein. Innovative Lösungen erzielen für den Anwender einen Gewinn an Sicherheit, Zeit und Geld und erhöhen damit Wirtschaftlichkeit der Einheit.

www.kavo.ch

Schweizerische Ärzte-Krankenkasse, St. Gallen

Die Schweizerische Ärzte-Krankenkasse (SAEKK) ist als standeseigene Genossenschaft im Taggeldbereich (Erwerbsausfall) seit über hundert Jahren erfolgreich tätig.

Die Sicherung des Einkommens bei Krankheit, Unfall und Invalidität für Ärzte/Ärztinnen, Zahnärzte/-ärztinnen, Tierärzte/-ärztinnen, Chiropraktoren/-innen sowie Studenten/-innen der Medizin ist die Hauptaufgabe der Genossenschaft.

Heute sind rund 13 000 Mitglieder bei der SAEKK versichert, davon sind 27,3%

Frauen. Die Mitglieder setzen sich aus 80% Ärztinnen/Ärzte, 14% Zahnärztinnen/Zahnärzte und 6% Tierärztinnen/Tierärzte zusammen. Die Zuwachsraten der letzten Jahre bestätigen die Attraktivität der SAEKK als Vorsorge-Genossenschaft «von Ärzten – für Ärzte».

Zusätzlich bietet die SAEKK attraktive Rahmenverträge mit verschiedenen Krankenkassen für die Heilungskosten an. Ein Vergleich lohnt sich auch hier!

Zusammen mit ausgewiesenen Beratungsstellen in der ganzen Schweiz betreut die SAEKK ihre Mitglieder in allen Versicherungsfragen. Die Berater kennen die Bedürfnisse der Kunden aufgrund permanenter Kontakte. Durchdachte, speziell auf die Kundschaft abgestimmte Produkte bieten den richtigen Versicherungsschutz, und dies zu fairen Konditionen.

Das bietet die Schweizerische Ärzte-Krankenkasse im Taggeldbereich:

- gleiche Prämien für Frauen und Männer
- attraktive Rabatte für junge Mediziner sowie Praxiseröffner
- flexible Anpassung an veränderte Vorsorgesituationen
- Bonus nach drei Jahren ohne Leistungsbezug
- Auslandsaufenthalte sind ohne Mehrprämie versichert (wichtig für Weiterbildung im Ausland)
- Sämtliche Unfallrisiken sind versichert
- keine Kündigung im Schadenfall durch die Kasse
- Überschüsse werden für Leistungsverbesserungen und stabile Prämien verwendet.

Die Schweizerische Ärzte-Krankenkasse ist für den Erwerbsausfall bei Krankheit, Unfall und Invalidität die richtige Adresse, weil ...

... die Existenzabsicherung für den selbständigerwerbenden wie auch für den angestellten Zahnarzt eine absolute Notwendigkeit darstellt. Die Kosten für Löhne und Praxis laufen eine Zeit weiter, die Deckung des eigenen Einkommens oder die Lohnfortzahlung durch den Arbeitgeber sind meist zeitlich beschränkt. Bei einer Invalidität decken IV/UVG/BVG die individuellen Bedürfnisse oft nur unzureichend.

Mehr Informationen erhalten Sie unter:
www.saekk.ch
 oder
 Telefon 071 227 18 18

Fordern Sie Unterlagen oder Offerten an bei:
 Schweizerische Ärzte-Krankenkasse
 Oberer Graben 37, Postfach 2046
 9001 St. Gallen
 Telefon 071 227 18 18
 Fax 071 227 18 28
 E-Mail: info@saekk.ch

Neues von IMTEC:

2,1-mm-Mini-Implantat

Mittelgrosser Durchmesser macht individuellere Abstimmung auf Knochenangebot möglich

Mit dem IMTEC Sendax MDI-System («mini dental implant») steht dem Zahnarzt ein Konzept zur Versorgung von Patienten zur Verfügung, die andernfalls auf die Vorzüge einer implantologischen

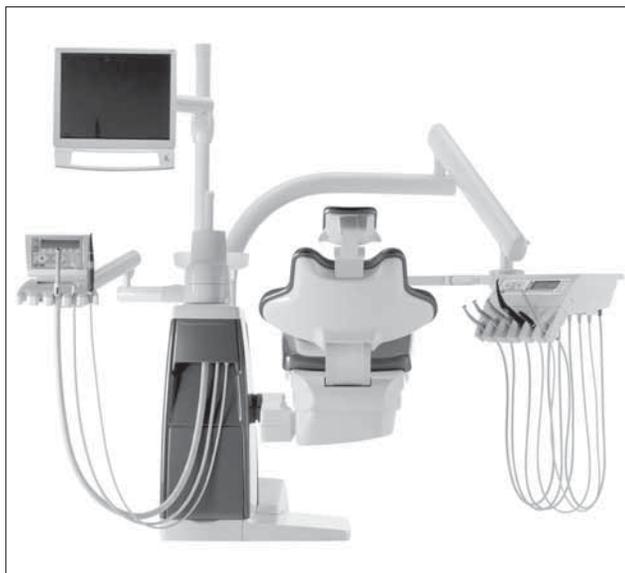


Behandlung verzichten müssten. Die Mini-Implantate werden in zwei Durchmessern angeboten, wobei sich der grössere davon (2,4 mm) für eine geringe und der kleinere (1,8 mm) für eine hohe Knochendichte eignet. Nun erweitert IMTEC das Sortiment um ein Implantat, dessen Durchmesser zwischen den beiden bisher verfügbaren liegt (2,1 mm). Es lässt sich effektiv selbstschneidend in dichten Knochen einbringen, bietet jedoch eine grössere Oberfläche und

damit eine höhere Endstabilität als das 1,8-mm-Mini-Implantat.

Generell kann ein etwas grösseres Implantat der zu fixierenden Prothese mehr Halt geben als ein kleineres – einen dichten Knochen mit hinreichender horizontaler bzw. vertikaler Ausdehnung vorausgesetzt. Für diesen Fall eröffnet das neue Mini-Implantat mit 2,1 mm Durchmesser und mit einem innovativen Kompressionsgewinde eine zusätzliche Option. Wie bei den bekannten IMTEC Sendax MDI-Implantaten ist auch das neue in der «classic» und in der «collared»-Version verfügbar. So verbessert es unter Rückgriff auf die bewährten Vorzüge des MDI-Systems die individuelle Abstimmung auf das Knochenangebot des Patienten.

Für weitere Informationen:
 IMTEC Europe GmbH
 Dornbachstrasse 30
 D-61440 Oberursel
 Tel. +49-(0)6171-887980
 Fax +49-(0)6171-8879820
 E-Mail: info@imteceurope.de



Die Implantatsparte des weltweit grössten Dentalunternehmens DENTSPLY setzt 2008 auf noch mehr Service für seine Kunden

DENTSPLY Friadent stärkt seine Servicepräsenz

DENTSPLY Friadent wird in diesem Jahr sein Serviceangebot für seine Kunden erneut weiter ausbauen. Schon lange ist die Implantatsparte des weltmarktführenden Dentalunternehmens DENTSPLY kein blosser Anbieter mehr von Implantatsystemen. Bereits in den letzten Jahren machte sich das Unternehmen mit seinem einzigartigen Praxismarketing- und Praxismanagementkonzept *steps* und weiteren Services zu einem echten Partner für Implantologen sowie für implantologisch tätige Zahnärzte. DENTSPLY Friadent versteht sich mit seinem kompakt aufgestellten Produktportfolio von weltweit bekannten Implantatsystemen, Augmentationsprodukten und der Servicemarke *steps* als ein echter Full-Service-Anbieter für implantologischen Praxiserfolg in seiner Branche. Die Nachfrage nach Produkten aus dem Hause ist in den letzten Jahren stetig gestiegen. Um den hohen Standard an Qualität und Service zu halten, schafft das Unternehmen dieses Jahr am Hauptsitz in Mannheim rund 40 neue Arbeitsplätze, kann offene Stellen neu besetzen und stellt insgesamt mehr als 60 neue Mitarbeiter ein. Der Konzern leistet somit einen wichtigen Beitrag zur Arbeitsplatzsicherung im Rhein-Neckar-Dreieck und kann gleichzeitig seinem Servicegedanken weiter gerecht werden.

«Wir haben eine ungebremst steigende Nachfrage nach unseren Produkten. Die Produktionen laufen an unseren zwei Standorten auf Hochtouren, um die Lager aufzufüllen und alle Kunden bedienen zu können», bestätigt Dr. Werner Groll, Geschäftsführer der DENTSPLY Friadent. Der Personalchef Matthias Koch fügt ergänzend hinzu: «Wir haben daher alle Hände voll zu



Firmenzentrale von DENTSPLY Friadent, Mannheim

tun, um geeignete neue Mitarbeiter zu finden.»

Experten aus den verschiedensten Bereichen forschen ständig an Produktweiterentwicklungen und Innovationen, vermarkten und vertreiben die Produkte weltweit mit grossem Erfolg. DENTSPLY Friadent wird auch in diesem Jahr seine Anwender mit vielen Neuheiten begeistern, die den implantologischen Praxisalltag erleichtern können.

Service als Schlüssel zum Erfolg

Das Unternehmen mit Sitz in Mannheim ist die Implantatsparte des weltweit grössten Dentalunternehmens DENTSPLY. Die Herstellung der Produkte erfolgt an den beiden Standorten in Mannheim und Hanau. Nach einem hohen zweistelligen Umsatzwachstum in den letzten beiden Jahren erwartet das Unternehmen in diesem Jahr ein noch besseres Ergebnis. «Um unsere hohe Kundenzufriedenheit im deutschen Implantologie-Markt zu halten und weiter auszubauen, werden wir die Vertriebsmannschaft verstärken und die Organisation entsprechend anpassen. Dazu schaffen wir in diesem Jahr zunächst sieben neue Vertriebsgebiete und erhöhen die Zahl der regionalen Verkaufsleiter. Gleichzeitig wird das Vertriebsmanagement durch je einen Vertriebsleiter Süd und Nord erweitert», erklärt Oliver Betsch, Sales Director von DENTSPLY Friadent.

Um die Weiterbildung des dentalen Nachwuchses auf höchstem Niveau zu sichern, ging DENTSPLY Friadent eine wissenschaftliche Kooperation mit der renommierten schwedischen Universität in Göteborg ein.

«Immer mehr Zahnärzte lassen sich von unseren einfachen, anwender- und patientenfreundlichen Produktionsdesigns überzeugen», erläutert Betsch. «Für viele ist es auch entscheidend, dass wir eine umfangreiche Produktpalette haben und einen Kundenservice anbieten können, welcher die tägliche Arbeit unserer Anwender nachhaltig erleichtern kann», bestätigt Groll.

www.dentsply-friadent.com

USTOMED

Der Spezialist für Dental- und Chirurgieinstrumente «Made in Germany»

Seit 35 Jahren befasst sich die deutsche Firma USTOMED INSTRUMENTE mit der Herstellung und dem Vertrieb von Dental- und Chirurgieinstrumenten und ist auf diesem Gebiet ein Marktführer. In enger Zusammenarbeit mit Zahnärzten, Parodontologen, Implantologen, Oral- und Kiefer-



chirurgen sowie Kieferorthopäden ist es gelungen, ein komplettes Instrumentenprogramm zusammenzustellen, das allen Wünschen und Fachrichtungen gerecht wird. Eine Abteilung für Neuentwicklungen und Sonderanfertigungen, aber auch ein eigener Reparaturservice runden das umfangreiche Programm ab. Dabei wird besonders grosser Wert auf erstklassige Verarbeitung und Qualität gelegt. Deshalb werden die Instrumente von qualifizierten Fachkräften gefertigt und durchlaufen mehrfach strenge Qualitätskontrollen, bevor sie zum Versand gelangen. Als einer der ersten Dentalinstrumentenhersteller wurden bereits 1995 alle Abteilungen, einschliesslich der Produktion, nach DIN ISO 9001 bzw. DIN EN 46001 vom «TÜV Product-Service München» zertifiziert. Für den Kunden bedeutet dies, dass alle USTOMED-Instrumente nach einem gleichbleibend sehr hohen Qualitätsniveau gefertigt und vertrieben werden. Laufende Kontrollen garantieren die Einhaltung dieser festgelegten Normen. Der Grund, warum die USTOMED-Instrumente dennoch so preisgünstig sind, ist auf das Direktvertriebssystem ab Fabrik – ohne Zwischenhandel und ohne Vertreterbesuche – zurückzuführen. Auch in der Schweiz werden die USTOMED-Instrumente direkt ab Fabrik in die Praxis oder Klinik geliefert. Eine reibungslose und unkomplizierte Versandabwicklung garantiert die schnelle Zustellung der Lieferungen. Darüber hinaus erfolgt der Zahlungsverkehr unbürokratisch in Schweizer Franken über ein Konto bei der UBS.

Zur Dental 2008 vom 29. bis 31. Mai 2008 in Montreux werden wieder viele verschiedene und arbeitserleichternde Neuheiten, speziell für die Gebiete Parodonto-

logie, Implantologie, Oral- und Kieferchirurgie, vorgestellt. Dental-Steril-Container in mehreren Grössen, das durch DBGM beim Deutschen Patentamt geschützte USTOMED-Waschschiff sowie der USTOMED-Notfallkoffer runden das umfangreiche Lieferprogramm ab.

Eine Grossauswahl von Instrumenten und Gerätschaften können Sie am USTOMED-Ausstellungsstand Halle B3, Stand-Nr. B 344, in Montreux besichtigen. Der Firmeninhaber von USTOMED, Ulrich Storz, wird selbst auch anwesend sein und Ihnen gern eine unverbindliche und fachkundige Demonstration der USTOMED-Erzeugnisse offerieren.

Ein 350-seitiger Instrumentenkatalog mit Fabrikpreisliste kann von Interessenten gern angefordert bzw. am Ausstellungsstand auch gleich mitgenommen werden. Diese Unterlagen sind auch als CD erhältlich. Zusätzlich zu den ohnehin schon äusserst günstigen Fabrikpreisen gibt es für Praxisneugründer und -übernehmer sowie bei grösseren Bestellungen besonders interessante und umsatzbezogene Staffelpreise. Bei schriftlicher Unterlagenanforderung bitte das voraussichtliche Niederlassungsdatum angeben.

Das USTOMED-Team freut sich über Ihren Besuch in Montreux und/oder Ihre direkte Kontaktaufnahme im Werk in Tuttlingen.

www.ustomed.de

CAMLOG erweitert Geschäftsleitung

Mit Wirkung zum 1. Januar 2008 wurde die Geschäftsleitung der CAMLOG Biotechnologies AG, Basel, um zwei neue Mitglieder erweitert:



Reto Falk, Marketing & Vertrieb international

Reto Falk, bei CAMLOG seit 2005, besitzt weitreichende Erfahrungen in der Führung internationaler Vertriebsgesellschaften, der Markteinführung von Neuprodukten und den zugehörigen Training & Education-Massnahmen. Vor seinem Eintritt bei CAMLOG war er als Senior Area Sales Manager bei

einem der Weltmarktführer der dentalen Implantologie tätig.



Volker Hogg, Produktentwicklung, Produktmanagement, Regulatory Affairs

Volker Hogg, bei CAMLOG seit 2006, erwarb sich als Leiter eines Produktentwicklungsbereichs bei einem der Branchen-grössten der Osteosynthese umfangreiche Kenntnisse in internationalen Marketing- und Verkaufsstrategien. Fernerhin trug er Verantwortung für Planungs- und Entwicklungsprojekte im Produktbereich sowie in der Produktion und Qualitätssicherung.

Diese personelle Ergänzung und teilweise Neustrukturierung der Geschäftsleitung trägt den aktuellen Anforderungen der strategischen CAMLOG-Ausrichtung Rechnung, deren Schwerpunkte die Beschleunigung der Entwicklung von Neuprodukten sowie die Aktualisierung und Optimierung der Produkte- und Dienstleistungspalette ist. Hierfür wird Volker Hogg verantwortlich zeichnen.

Die Verstärkung der CAMLOG-Marketingaktivitäten und die gezielte Intensivierung der Entwicklung der internationalen Märkte werden in den nächsten Jahren vorrangig bearbeitet werden. Hierfür wird Reto Falk zuständig sein.

Es spricht für die vorausschauende CAMLOG-Personalpolitik und Kompetenz in Einstellungspraxis und Karriereplanung, dass diese Stellen aus internen Ressourcen besetzt werden konnten, ohne hierfür Rückgriff auf den externen Arbeitsmarkt nehmen zu müssen.

www.camlog.com

Straumann übernimmt das tschechische Vertriebsunternehmen Ormedent spol. s r.o.

Straumann erhält durch eigene Tochtergesellschaft direkten Zugang zu Kunden in Tschechien und der Slowakei.

Management und Aussendienst bleiben erhalten und gewährleisten eine nahtlose Weiterführung des Geschäfts und des Kundenservices.

Straumann – ein weltweit führendes Unternehmen im Bereich des implantatgestützten und restaurativen Zahnersatzes und der oralen Geweberegeneration – gab heute bekannt, dass es die Übernahme von Ormedent spol. s r.o., der Alleinvertretung für Straumann-Implantate und Dienstleistungen in Tschechien und der Slowakei, abgeschlossen hat. Durch die Übernahme erhält Straumann eine eigenständige lokale Tochtergesellschaft, von der sie die Kunden in einem attraktiven, wachsenden Markt in Osteuropa direkt bedient. Der Kaufpreis wurde nicht publiziert.

Die Ormedent mit Sitz in Prag genießt in Tschechien eine Führungsposition als Vertriebsunternehmen für Implantatprodukte und dazugehörige Dienstleistungen. Mit Straumann als Exklusivpartner seit 1999 hat das Unternehmen in diesen Bereichen bei tschechischen Implantologen und Zahnärzten das Straumann Dental Implant System als «System der Wahl» aufgebaut. Ormedents kleines, aber effizientes Aussendienstteam, das ebenfalls den slowakischen Markt bearbeitet, wird wie das Management von Straumann übernommen.

Franz Maier, Head of Global Sales und Mitglied der Straumann-Geschäftsleitung, kommentierte die Übernahme: «Ormedent ist ein hervorragend geführtes Unternehmen und hat in den vergangenen Jahren konsequent gute Wachstumsraten erwirtschaftet. Wir freuen uns, dass das Team weiterhin Kunden in Tschechien und der Slowakei als Teil der Straumann-Gruppe bedient.»

Mit einer Bevölkerung von 10,3 Mio. Menschen und ungefähr 7000 aktiven Zahnärzten ist Tschechien einer von mehreren attraktiven Märkten in Osteuropa, wo Straumann ihre Präsenz gerade gestärkt hat. Weniger als zwei Wochen zuvor kündigte die Gruppe einen ähnlichen strategischen Schritt mit der Eröffnung einer lokalen Zweigniederlassung in Ungarn an.

Straumann ist heute in mehr als 60 Ländern weltweit präsent. Das Unternehmen erzielt etwa 95% seines gesamten Umsatzes direkt, während der Rest über Vertriebsunternehmen generiert wird.

www.straumann.com

Sirona setzt Perioscan auf der Dental 2008 in Szene

Perioscan von Sirona ist das erste Ultraschallgerät mit eingebautem Fingerspitzengefühl. Es erkennt Konkremete dort, wo der behandelnde Zahnarzt sie nicht sieht – in den Zahnfleischtaschen. Sensoren im Handstück sorgen dafür, dass der Ultraschallscaler zwischen Konkrementen und



gesunder Zahnwurzel unterscheiden kann. Dazu sendet das Gerät von der Spitze Schwingungen aus und analysiert das physikalische Schwingungsmuster des jeweils berührten Zahnmaterials. Das Ergebnis der Analyse wird durch eine ringförmige LED-Leuchte am Handstück angezeigt: Grün bedeutet gesunde Wurzeloberfläche, Blau zeigt Konkremete an. Leuchtet der Signalingring nicht, liegt die Spitze nicht richtig an. Auf diese Weise ist die Spitze immer richtig positioniert, was die Sicherheit der Behandlung erhöht. Um aus dem Diagnosemodus

in den Therapiemodus zu wechseln, betätigt der Zahnarzt den Fussschalter. Er muss also kein anderes Instrument verwenden; er muss nicht einmal aufschauen, sondern kann die Konkremete sofort entfernen. Das geht viel schneller und ist deutlich sicherer.

Anwendungstipps und Präsentationen zu Perioscan und anderen innovativen Produkten von Sirona erhalten Sie auf der Dental 2008 in Montreux vom 29. bis 31. Mai, Halle B4, Stand 19

«Ich sehe was, was du nicht siehst»

Federleichtes Sehen mit der «Merident-Ultralight»-Lupenbrille

Die steigenden Ansprüche an Präzision in der modernen Zahnmedizin machen es dem Zahnarzt mittlerweile fast unmöglich, seiner Tätigkeit mit einfacher Sehkraft qualitätsbewusst nachzugehen. Der Einsatz der «Merident-Ultralight»-Lupenbrille mit nur 11 Gramm bringt eine Erhöhung der Produktivität, bessere Arbeitsqualität und ergonomischen Nutzen. Die einfache Montage ist an nahezu jedes Brillengestell möglich. Die «Merident-Ultralight»-Lupenbrille ist in sämtliche optische Achsen individuell

justierbar. Der Arbeitsabstand ist von 25 bis 60 cm frei einstellbar. Die Tiefenschärfe beträgt 7 cm (die gesamte Mundhöhle). Die Flip-up-Funktion zum beliebigen Hochklappen der Lupe bietet weiteren Komfort. Die Anpassung der Lupe wird von DCI-Optikern und Fachpersonal in der Praxis oder Universität vorgenommen.

Eine innovative Ergänzung ist das sensationelle LED «DeLight» mit nur 6 Gramm. Dieses federleichte Mini-OP-Licht erzeugt koaxiales Weisslicht zur schattenfreien Ausleuchtung der Mundhöhle. Konstante Lichtleistung und Mobilität werden durch das kleine Lithium Ionen-Powerpack gewährleistet.

www.dci-dental.com



Wie optimiere ich meine Steuern?

Steuern sparen erfordert Wissen und Erfahrung.

B+A Treuhand AG ist seit bald 30 Jahren spezialisiert auf die gesamtheitliche Beratung von Zahnärzten. Über 250 Praxisinhaber in der ganzen Schweiz vertrauen auf unsere Dienstleistungen.

Unsere Dienstleistungen umfassen die Beratung in Steuern, Finanzen, Vorsorge, Buchhaltung, Administration, Praxiseröffnung und Praxisübergabe, Recht und Sozialversicherungen.

Wir bieten unseren Kunden Branchenvergleiche und erstellen für die SSO jährlich eine Betriebsstatistik.

Wir beraten in Fragen der Rechtsform der Praxis und bieten Kurse in Zusammenarbeit mit der SSO.

Sparen Sie Steuern und besuchen Sie uns am Stand A301 der Dental 2008.

B+A Treuhand AG
Zugerstrasse 51
6330 Cham
Tel. 041 784 10 10
www.ba-treuhand.ch
contact@ba-treuhand.ch

3M ESPE

führt automatisches Anmischen mit verbesserter Geschwindigkeit und mehr Effizienz ein.

Das automatische Mischgerät der nächsten Generation – Pentamix™ 3 – bietet eine optimierte Bedienung bei doppelter Geschwindigkeit.

Neu an der Dental 2008 in Montreux!

3M ESPE kündigt die Einführung des automatischen Mischgeräts Pentamix™ 3 an, des neuesten und hochmodernen automatischen Mischgeräts mit höherer Geschwindigkeit und einer kleineren Standfläche als jedes andere automatische Misch- und Spendersystem in der Branche. Das Pentamix™ 3 läuft mit doppelter Geschwindigkeit als das Mischgerät Pentamix™ 2 und bietet somit die Möglichkeit, eine grosse Vielzahl von Materialviskositäten, insbesondere schnell härtende Materialien, zu nutzen und somit konsistent homogenes,



blasenfreies automatisches Anmischen per Tastendruck zu ermöglichen.

Das neue Highttech-Design und die benutzerfreundlichen Features des Mischgeräts Pentamix™ 3 gewährleisten eine genaue Dosierung der Materialien und eine komfortable Handhabung für die Bediener. Die neuen Penta™-Kartuschen für das Mischgerät Pentamix™ 3 weisen auf dem Kartuschenhebel die Produktnamen, die Arbeitszeiten und die Härtingszeiten aus, für eine bessere Sichtbarkeit bei geschlossenem Hebel, wodurch die Fehlerwahrscheinlichkeit sinkt und weniger Ausschuss anfällt. Mit seinem kompakten, optimierten Design benötigt das Mischgerät Pentamix 3 weniger wertvolle Standfläche auf der Arbeitsplatte als jedes andere automatische Mischgerät, zudem kann es an der Wand installiert werden.

3M ESPE-Abformungsmaterialien bieten die höchste Qualität und Konsistenz, mit einer langen Reihe bewährter Produkte, denen Sie bei praktisch allen Indikationen und Verfahren vertrauen können. Erzeugen Sie gleich beim ersten Mal eine präzise und problemlose Abformung – mithilfe von 3M ESPE, einem vertrauenswürdigen Unternehmen und dem weltweiten Marktführer auf dem Gebiet der Abformungslösungen kein Problem!

Pentamix™ 3 wird anlässlich der Dental 2008 in Montreux präsentiert. Lassen Sie sich am Stand der 3M ESPE (Halle B1/Stand B184) überzeugen.



Start für Onlineweltneuheit:

VITA Bloctalk

Klicken. Informieren. Profitieren.

VITA Bloctalk ist der exklusive E-Newsletter für CAD/CAM und Machinable Materials. Er präsentiert alles, was für Zahnärzte und Zahntechniker in der Praxis wichtig ist – interessante klinische Fälle und Tipps von erfahrenen Anwendern, Produktneuheiten, aktuelle Kurse, Workshops, Kongresse und Events.

Egal, ob Sie bereits ein hochmodernes, leistungsfähiges CAD/CAM-System besitzen oder in diese Welt einsteigen möchten: Abonnieren Sie jetzt unter www.vita-bloctalk.com den regelmässig erscheinenden E-Newsletter.

VITA Bloctalk ist kompakt, prägnant und kommt auf den Punkt. Und damit Sie nichts verpassen, steht den Abonnenten ein Archiv der klinischen Fälle jederzeit zur Verfügung.

VITA Bloctalk ist auch ein Forum, das zum Mitmachen einlädt: Haben Sie selbst einen spannenden Fall aus Ihrer Praxis dokumentiert, oder möchten Sie Ihre Tipps & Tricks bei VITA Bloctalk vorstellen? Machen Sie mit und schreiben Sie dem VITA-Bloctalk-Team.

www.vita-bloctalk.com



Gratulation Grandio®!

Weltweit millionenfach bewährt, gilt Grandio® bereits fünf Jahre nach seiner Premiere als Nanoklassiker. Aufgrund seiner besonderen Materialeigenschaften, universellen Anwendbarkeit und einfachen Handhabung zählt das Nano-Hybrid-Composite von VOCO zu den international erfolgreichsten Füllungsmaterialien. Gerade in der Kombination verschiedener Qualitäten und innovativer Erweiterungen der Produktpalette liegt die bewährte Stärke von Grandio® als Allroundtalent. Grandio®, das vielseitige und sichere Composite-Programm

einfach für alle Fälle der Füllungstherapie! Mit Rebilda® DC und Rebilda® Post bietet VOCO zudem ein neues, optimal aufeinander abgestimmtes Stiftaufbausystem an. Durch den Composite-Verbund von glasfaserverstärktem Wurzelstift und dualhärtendem Stumpfaufbaumaterial gelingen dauerhafte und ästhetisch hochwertige Restaurationen. Rebilda® – Sicherheit wie aus einem Guss!

VOCO-Stand auf der Swiss Dental 2008 in Montreux: A 221/F 2

**Hersteller: VOCO GmbH,
Postfach 767, 27457 Cuxhaven, Germany
www.voco.de**



KillerLei AG

der Partner, der Ihre Träume realisiert.

Für individuelle Zahnarztpraxen sind Sie bei KillerLei AG an der richtigen Adresse. Unser Angebot: Konzept, Architektur, Einrichtung und Baumanagement aus einer Hand – und dies in der ganzen Schweiz zu den gleichen Konditionen.

Wir glauben, dass Kreativität, Wissen und Erfahrung Vorsprung verschaffen. Wir bieten das alles und erst noch in einem neuen Kleid: Die Lei AG Praxiseinrichtungen, Zürich, und die J. Killer AG, Turgi, haben ihre Tätigkeiten im Geschäftsbereich Praxisbau zusammengelegt. Neu heisst das Unternehmen KillerLei AG und ist Teil der J. Killer Holding AG. Die beiden Unternehmungen sorgen seit Jahrzehnten für Praxen, in denen sich Ärzte, Mitarbeiter und Patienten gleichermaßen wohlfühlen.

Konzepte, die perfekt zu Ihnen passen

Die frühzeitige Objektevaluation ist das Fundament für ein starkes Konzept und eine gelungene Architektur. Dabei lernen





wir uns besser kennen: Sie bringen Ihre Bedürfnisse und Vorstellungen ein und wir unser umfangreiches Know-how. Im persönlichen Gespräch definieren wir Ihren individuellen Stil und erarbeiten Schritt für Schritt eine Atmosphäre, die passt.

Architektur, die Ihnen Freiheit schenkt
Die Architekten von KillerLei kümmern sich um alles: von der Raumaufteilung über elektrische und sanitäre Installationen, Heizung und Lüftung bis hin zum Beleuchtungskonzept und Strahlenschutz.

Einrichtungen, die Form und Funktion vereinen
Design heisst einerseits Material, Farbe und Form, andererseits hohe Funktionalität. Dank unserer langjährigen Erfahrung im Möbel und Einrichtungsbereich verfügen wir über eine breite Palette an optimalen Lösungen für sämtliche Anwendungsbereiche und Fachrichtungen.

Ein Baumanagement, auf das Verlass ist
Die Profis von KillerLei koordinieren sämtliche Vorgänge Ihres Bauvorhabens. Die Bau-

arbeiten realisieren wir mit ortsansässigen Handwerkern und mit Firmen, die Sie uns empfehlen. Dabei stellen wir unsere Fachkompetenz in der gesamten Schweiz zu gleichen Konditionen, ohne Mehrkosten, zur Verfügung.

Sprechen Sie mit uns über Ihre Traumpraxis. Gerne senden wir Ihnen unseren ausführlichen Prospekt mit der Referenzliste.

Oder schauen Sie doch einfach vorbei unter www.killerlei.ch.

Astra Tech BioManagement Complex™

Eine einzigartige Kombination
Astra Tech arbeitet im Einklang mit der Natur, um den natürlichen Heilungsprozess bei der Implantatbehandlung zu unterstützen. Darum können Sie und Ihre Patienten sich auf das Astra-Tech-Implantat-System verlassen, nicht nur heute, sondern auch morgen und weiterhin.

Folgende Kombination von Haupteigenschaften sind einzigartig beim Astra-Tech-Implantat-System:

- **OsseoSpeed™**
mehr Knochen in kürzerer Zeit
- **MicroThread™**
biomechanische Knochenstimulation
- **Conical Seal Design™**
starker und stabiler Halt
- **Connective Contour™**
optimale Weichgewebekontur

Astra Tech BioManagement Complex™

Une combinaison unique
Avec le système d'implants Astra Tech, l'esthétique est intégrée dans le design du système d'implants. Nous travaillons ensemble avec la nature pour soutenir le processus naturel de guérison, plutôt que d'interférer avec elle. C'est pourquoi vous et vos patients pouvez faire confiance au système d'implants Astra Tech, non seulement aujourd'hui, mais aussi demain et pour longtemps encore.

La combinaison suivante de caractéristiques clés est unique chez Astra Tech:

- **OsseoSpeed™**
plus d'os, plus vite
- **MicroThread™**
stimulation biomécanique de l'os
- **Conical Seal Design™**
ajustage rigide et stable
- **Connective Contour™**
optimisation de l'espace biologique

Exkavieren mit Keramik

Nach dem grossen Erfolg der Keramikreihe CeraLine hat man bei Gebr. Brasseler/Komet das Einsatzspektrum der CeraBur-Reihe erweitert. Neben den bewährten Vorzügen, wie zum Beispiel Korrosionsfreiheit und dem sanften, schonenden Materialabtrag bei lang andauernder Schnittfähigkeit, konnte man auch die Indikation Exkavation auf das Instrument übertragen. Einige Anwender konnten den CeraBur K1SM bereits testen und berichten von der hohen Schneidleistung in kariösem weichen Dentin, während er auf gesundem, harten Dentin kaum abtrage. «Ein wunderbares Hilfsmittel zur minimalinvasiven Exkavation», so die begeisterten Kunden.

Weitere Informationen sind erhältlich bei:

GEBR. BRASSLER GmbH & Co. KG
Trophagener Weg 25
32657 Lemgo – Germany
Tel. + 49 (0)52 61 701 700
Fax + 49 (0)52 61 701 289
www.kometdental.de
E-Mail: info@brasseler.de



Der K1SM in verschiedenen Grössen – CeraBur nun auch zum Exkavieren

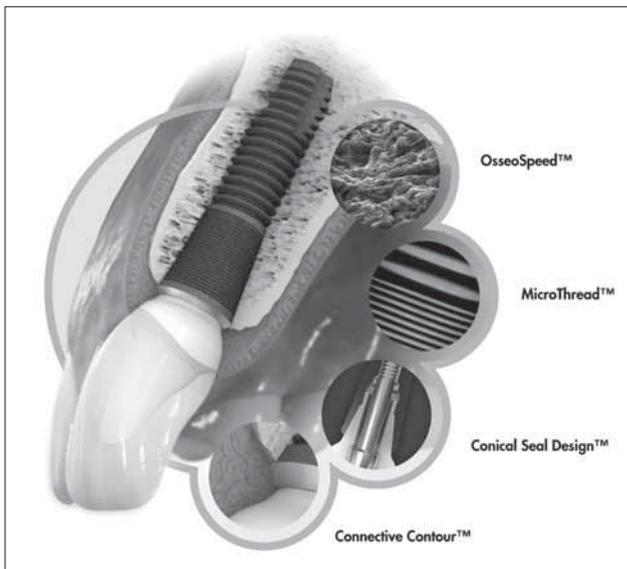
Matériaux dobturation exempts de TEGDMA et de HEMA

Saremco Dental AG est spécialisée dans le développement, la production et la diffusion de produits haut de gamme destinés à la restauration dentaire. Avec le *cmf restorative system*, le fabricant renommé du district de Rheintal, dans le canton de Saint-Gall, enregistre un nouveau succès dans le cadre de ses activités. Dans la pratique quotidienne, ce système unique s'avère un produit sûr, respectueux des tissus dentaires et simple d'utilisation.

Le système de restauration se compose du *cmf adhesive system*® et du composite *els extra low shrinkage*®. Tous les composants sont exempts de TEGDMA, de HEMA ou autres comonomères à bas poids moléculaire. L'absence de ces substances dans la composition des produits constitue un avantage décisif pour les patients et utilisateurs qui y présentent une allergie démontrée. Les contaminations par ces substances suite à un contact cutané ou une dilution dans la salive entraînant le produit dans la circulation sanguine sont exclues.

Le *cmf adhesive system*® exempt de comonomères se compose de cmf etch, cmf prime et cmf bond. Le cmf etch, dont le pH est plus élevé, est un gel de mordantage tamponné et doux pour la dentine pour la technique du mordantage total. Le risque d'une déminéralisation excessive de la dentine et de ses conséquences, comme le dessèchement et l'effondrement des fibres de collagène, est nettement réduit. Des études publiées confirment les excellentes valeurs d'adhésion.

els extra low shrinkage® Le composite éprouvé est le complément parfait du *cmf adhesive system*®. *els extra low shrin-*



kage® et els flow présentent une contrainte de rétraction et une rétraction en volume extrêmement faibles (voir graphique ci-dessous). Les études cliniques et les expériences pratiques sur plusieurs années confirment ainsi les avantages sur le comportement lors de la polymérisation: étanchéité optimale, réduction significative des fractures de l'email et des sensibilités postopératoires.

www.saremco.ch

delemed®

DENT II die sympathische Zahnärztesoftware und das richtige Konzept für Ihre Praxis ...

DENT II

zeichnet sich durch einfache, effiziente und übersichtliche Handhabung aus. Das Grundpaket deckt sämtliche Basisfunktionen, wie Patientenverwaltung, Kostenorientierungen, Leistungserfassung, Recall, Rechnungsstellung, Mahnwesen, Jahresabschluss und Umsatzstatistik ab.

DENT II

ist modular ausbaubar und kann jederzeit Ihren Bedürfnissen entsprechend mit weiteren Optionen ergänzt werden. Sei es die Agenda oder die el. KG, Parodontalstatus, Bildverwaltung oder Schnittstellen zu Ihren digitalen Röntgengeräten. Das Angebot ist sehr vielfältig und erfüllt sämtliche Wünsche einer modernen Praxis.

DENT II

garantiert Ihnen mit dem Abschluss eines Software-Modernisierungs- und Supportvertrages die Weiterentwicklung von DENT II und eine kostenlose Hotline zu DENT II. Kundenbedürfnisse werden wahrgenommen und nach Möglichkeit umgesetzt.

Hardware

Brauchen Sie Hardware? Ob von uns oder von einem anderen Lieferanten, unsere Techniker freuen sich und helfen Ihnen gerne weiter.

Interessiert? Dann besuchen Sie uns am SSO Kongress Montreux, Halle B3, Stand Nr. B331, und zögern Sie nicht, unverbindlich Prospektmaterial zu verlangen.

Delemed AG
Iris M. Kunz
Verkaufsleitung
Talstrasse 4
3122 Kehrsatz
031 950 27 27
info@delemed.ch
www.delemed.ch

STATMATIC

das neue automatische Instrumentenpflegesystem von SciCan

Ein nahtloses Hygienekonzept aus einer Hand. Für die optimale Reinigung und Pflege Ihrer Turbinen, Hand- und Winkelstücke hat SciCan sein Wiederaufbereitungsprogramm erweitert mit dem neuen Instrumentenpflegesystem STATMATIC.

STATMATIC reinigt und pflegt in Sekundenschnelle bis zu drei Instrumente und bietet ausserdem ein integriertes Pflegesystem für Bohrerspannzangen. Dabei ist sichergestellt, dass jedes Instrument die richtige Pflegemittelmischung, sprich Ölmenge, erhält. Die exakt dosierte Pflegemittelmischung schäumt im Inneren der Instrumente auf, löst selbst feinste Schmutzpartikel und spült sie heraus. Nach dem Pflegezyklus wird überschüssiges Pflegemittel mit einem konstanten Luftdruck ausgeblasen. Gleichzeitig werden die Instrumenten-Spraykanäle freigeblasen. Die Bohrer-Spannzangenpflege verlängert deren Lebensdauer, erhöht deren Funktionsfähigkeit und optimiert damit die Einsatzsicherheit des Instruments bei jeder Behandlung.

STATMATIC ist mit einem Absorptionspuffer für die Aufnahme überschüssigen Pflegemittels ausgestattet und passt mit seinen kompakten Massen beinahe überall hin.

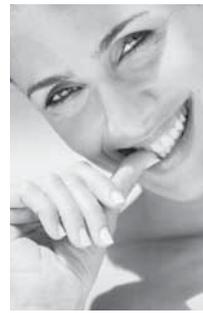
Das STATMATIC-Instrumentenpflegesystem bildet zusammen mit den HYDRIM-Reinigungs- und -Desinfektionsgeräten, den STATIM- und den QUANTIM-Autoklaven das nahtlose Hygienekonzept der Firma SciCan. Effizienter und schonender lässt sich die Reinigung und Sterilisation Ihrer Instrumente nicht gestalten.

Profitieren Sie jetzt von dieser Effizienz, von weniger Reparaturen und von einer längeren Lebensdauer Ihrer Instrumente.

*SciCan-Stand während Dental 2008
Montreux: Halle B4, Stand B 426*

Weitere Information über SciCan Qualitätsprodukte erhalten Sie von Ihrem Fachhändler oder über

SciCan Medtech AG
Alpenstrasse 16, 6300 Zug
Tel. 041 727 70 27
Fax 041 727 70 29
www.scican.com.



Online Seminare

www.fbrb-online.ch

Online-Seminare

Nicht immer ist es möglich, ein interessantes Seminar zum angebotenen Zeitpunkt zu besuchen. Vielleicht findet man ein Seminar zwar interessant, aber es fehlt die Zeit, oder der Weg zum Seminarort ist zu weit. Gerne möchten wir Ihnen deshalb unsere neuen zahnmedizinischen Online-Seminare empfehlen.

Ihr Vorteil: Sie entscheiden, wann Sie möchten und wo Sie möchten!

Sie finden sämtliche wichtigen Informationen auf www.fbrb-online.ch. Vielleicht entscheiden auch Sie sich in Zukunft für eines der interessanten Angebote.

Straumann – alles aus einer Hand

Straumann bietet Ihnen als einziges Unternehmen der Branche alles aus einer Hand: gewebergenerative Lösungen, Implantate auf Knochen- und Weichgewebeniveau samt vollständigem Prothetikportfolio sowie modernste CAD/CAM-Lösungen.

Straumann Dental® Implant System – millionenfach bewährt

Das Straumann® Dental Implant System ist eines der bekanntesten und erfolgreichsten Implantatsysteme. Bis heute wurden weltweit über 4,5 Millionen Straumann-Implantate gesetzt, zu denen bis zu 10-jährige klinische Daten vorliegen. Straumann bedeutet: einfachste Handhabung, höchste Präzision und ein vollständiges prothetisches Portfolio.

Straumann® Bone Level Implantatlinie – Straumann-Kompetenz auf Knochen-niveau

In Kombination mit der innovativen Straumann® SLActive-Oberflächentechnologie, stellt die Straumann® Bone Level Implantatlinie eine logische Ergänzung des bewährten Implantatportfolios dar. Sie ist das Ergebnis zielgerichteter Innovation, umfassender wissenschaftlicher Tests und klinischer Erfahrung.

Neue prothetische Möglichkeiten für das Straumann® Bone Level Implantat

Mit den neuen CrossFit™-Prothetikkomponenten bietet Ihnen das Straumann® Bone Level Implantat nun noch umfassendere prothetische Möglichkeiten für eine grösstmögliche Flexibilität. Das Straumann® Bone Level Implantat-Portfolio wird um weitere Komponenten für die Narrow CrossFit™-Verbindung sowie das äusserst flexible Multi-Basis-Sekundärteil für verschraubte Brücken- und Stegversorgungen auf Narrow- und Regular-CrossFit™-Verbindungen ergänzt. Das umfassende Sortiment an Hilfstücken ermöglicht eine einfache und effiziente Herstellung von Brücken- und Stegversorgungen.

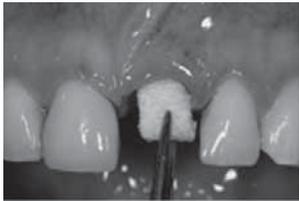
CADCAM von Straumann/etkon: Qualität, Zukunftssicherheit und Geschwindigkeit

Die Straumann-Tochter etkon ist das führende Unternehmen im Bereich dentaler CAD/CAM-Technologie und verfügt über hochmoderne Produktionszentren für anspruchsvollen Zahnersatz in Deutschland, den USA und allen bedeutenden Ländern Europas. Dieser Erfolg basiert auf der intensiven Zusammenarbeit mit Dentallaboranten. Das Geschäftsmodell steht auf drei Säulen: Qualität, Zukunftssicherheit und Geschwindigkeit. Straumann bietet durch etkon geschnittene, individualisierte Prothetik auf Straumann-Implantaten für das gesamte Portfolio.

www.straumann.ch

Wie werden heute Extraktionsalveolen behandelt?

In den letzten Jahren haben sich die Konzepte zur Rekonstruktion und zum Erhalt von Hart- und Weichgewebe nach einer Zahnextraktion erheblich geändert. Die Erkenntnisse aus Wissenschaft und Praxis belegen, dass eine Nichtbehandlung von Extraktionsalveolen zu einer Abnahme der bukkolingualen Knochenbreite und der apikoralen/bukkalen Knochenhöhe führen kann, die mit einem Verlust von Weichgewebe einhergeht. Die Arbeits-



Behandlung der Extraktionsalveole im Frontzahnbereich mit Bio-Oss® Collagen

gruppe um Jan Lindhe, Göteborg, konnte tiereperimentell verdeutlichen, dass die Hart- und Weichgewebeveränderungen massgeblich durch den Abbau des alveolären Bündelknochens bedingt sind.

In diesem Zusammenhang muss auch das Konzept der Sofortimplantation überdacht werden. Untersuchungen von Araujo und Mitarbeitern belegen, dass eine Sofortimplantation die Resorptionsvorgänge nach einer Extraktion nicht aufhalten können. Daher wird nach Konzepten gesucht, wie eine frische Extraktionsalveole behandelt werden soll, um eine spätere Implantation zu vereinfachen und den Resorptionsprozessen entgegenzuwirken.

Ein innovativer und weltweit von Spezialisten praktizierter Ansatz ist die Socket Preservation mit Geistlich Bio-Oss® Collagen. Wo aufgrund der Verhältnisse Sofortimplantationen nicht möglich sind und zu einem späteren Zeitpunkt komplexe Behandlungsmethoden drohen, um akzeptable Ergebnisse erzielen zu können, liefert heute die Socket Preservation mit Bio-Oss® Collagen sehr gute klinische Resultate. Mit der Socket Preservation wird die Weichgewebestruktur vor der Implantation verbessert und ein Kollaps der Alveole verhindert. Dies erleichtert dem Behandler die spätere Implantation oder Augmentation und stellt aus Sicht des Patienten eine sehr schonende Massnahme dar. Aus diesem Grund wird diese Methode zur Behandlung der Extraktionsalveole bereits in vielen Praxen als Standardtherapie angewendet.

Derzeit existieren verschiedene Therapiekonzepte für die Extraktionsalveole, die abhängig von Gingivatyp und Zustand der Alveole variieren können. Diese werden u.a. im Rahmen der Indication Sheets von Geistlich Biomaterials präsentiert. Anhand von Fallbeispielen beschreiben darin führende Chirurgen ihre bevorzugte Vorgehensweise für die Behandlung der Extraktionsalveole.

Darüber hinaus bietet Ihnen die Firma Karr Dental diverse Studien und Informationsmaterialien zu diesem Thema an, die Sie kostenlos anfordern können.

Karr Dental AG
Zugerstrasse 56
CH-8810 Horgen
Telefon +41 44 727 40 00
Fax +41 44 727 40 10
fragen@karrdental.ch
www.karrdental.ch

Qualitätspräparate von Streuli Pharma – auch in der Zahnmedizin

Der Zahnmedizin verpflichtet. Für die zahnärztliche Praxis bietet Streuli Pharma ein solides Sortiment bewährter Dentalpräparate an. Im Rahmen der neuen Markenstrategie wurde der Name des Breitspektrumpenicillins Escamox® per 1. Mai 2008 in Amoxicillin Streuli® geändert. Zusätzlich konnte die Amoxicillin-Gamme um die Packung 750 mg mit 4 Tabletten erweitert werden.

Aufgrund des steigenden Bedürfnisses seitens unserer Kunden hat sich Streuli Pharma entschieden, den Zahnarztbereich weiter auszubauen und ihre Anstrengungen in diesem Bereich zu intensivieren. Daher betreut seit 1. April 2008 eine Key Account Managerin die Dentalkunden in der Deutschschweiz. Die Westschweiz und das Tessin werden weiterhin durch unseren Aussendienst Human auch in zahnärztlichen Fragen beraten.

Das zahnmedizinische Sortiment von Streuli Pharma umfasst die bekannten und bewährten Lokalanästhetika Rudocain® und Rudocain® forte, aber auch Antibiotika, Odontostomatologika, Desinfizientia und Analgetika. Detailliertere Informationen zum Streuli-Sortiment entnehmen Sie bitte unserer Website www.streuli-pharma.ch.

Per 1. Mai 2008 wurde der Produktname des Breitspektrumpenicillins Escamox® in Amoxicillin Streuli® geändert. Der neue Name besteht aus der Bezeichnung des Wirkstoffes und des Firmennamens. Somit ist künftig auf den ersten Blick erkennbar, welcher Wirkstoff im Präparat enthalten ist. Gleichzeitig mit der Namensänderung konnte das Sortiment um eine Packungsgrösse Amoxicillin Streuli® 750 mit 4 Tabletten erweitert werden. Diese Dosierung ist hauptsächlich zur Endokarditisprophylaxe bei zahnmedizinischen Eingriffen indiziert. Endokarditis ist eine Entzündung der Herzinnenhaut, die unbehandelt meist tödlich verläuft.

Bei herzgesunden Menschen tritt die Erkrankung selten auf, eine erhöhte Gefahr besteht jedoch bei Menschen mit angeborenen oder erworbenen Herzfehlern (insbesondere nach Herzklappenersatz). Eine gute Mundhygiene als zusätzliche Prophylaxe ist unerlässlich. Auch hier bietet das Dentalsortiment von Streuli Pharma ideale Ergänzungspräparate.

Für weitere, detailliertere Informationen kontaktieren Sie uns bitte unter:
Streuli Pharma AG
Bahnhofstrasse 7
8730 Uznach
Tel. +41 (0)55 285 92 91
info@streuli-pharma.ch
oder besuchen Sie unsere Website
www.streuli-pharma.ch

LED-Technologie ... die Zukunft ...

Mit unserer Neuentwicklung basierend auf der LED-Technologie lässt sich der Arbeitskomfort erheblich steigern. Es können Betriebskosten gespart und die Umwelt geschont werden. Warum sind wir dieser Ansicht?

Stellen Sie sich folgende Fragen:

- Wäre ein mit 40 000 Lux (farblich dem Tageslicht entsprechend), absolut schatten- und irritationsfrei ausgeleuchtetes Arbeitsfeld wünschenswert?
- Würden sich Arbeitskomfort und Produktivität durch eine brummfreie und kaum wärme-entwickelnde Dental-Behandlungsleuchte steigern lassen?
- Liesse sich durch eine hygienisch pflegeleichte, während mindestens zehn Jahren absolut wartungsfrei betriebene Dental-Behandlungsleuchte der Arbeitsaufwand nicht positiv vermindern und Umtriebe vermeiden?
- Würde sich, unter Berücksichtigung der offensichtlichen Vorteile verbunden mit einer substanzialen Kosteneinsparung in Bezug auf Stromverbrauch und Wartung, eine Anschaffung respektive eine Umrüstung rechnen lassen?



Wir sind gerne bereit, Ihnen die Vorteile der LED-Technologie aufzuzeigen. Wir freuen uns auf Ihren Besuch an unserem Stand: B141

B-Productions GmbH
Dorfstrasse 10
CH-3673 Linden
Tel. 031 7712728
Fax. 031 7712718
info@b-productions.com
b-productions.com

Weshalb sich die Zusammenarbeit mit IMEX Dental für Sie und Ihre Patienten bezahlt macht

IMEX Dental versteht sich als «globales Labor». Unsere Philosophie, Ihnen und Ihren Patienten hohe Qualität und attraktive Serviceleistungen zu möglichst preisgünstigen Konditionen anzubieten (und dies schon seit 14 Jahren), basiert auf einer innovativen, offenen Denkweise, die auch die Potenziale internationaler Märkte miteinbe-

zieht. Ausser in unserem Labor in Deutschland fertigen wir seit vielen Jahren auch in ebenfalls sehr qualitätsorientierten Laboren in Singapur und China.

Die gleichbleibend hohe Qualität, die günstigen Preise sowie der schnelle und zuverlässige Kundenservice «nach amerikanischen Massstäben» haben sich inzwischen bei vielen unserer Zahnärzte und Patienten bewährt. Strenge Qualitätskontrollen und hervorragend ausgebildete Zahntechnikerteams machen IMEX Dental zum idealen Partner für hochwertigen Zahnersatz.

Preisvorteile bis zu 35% unter Suva werden Sie begeistern und bieten zusätzliche Argumente für Ihre Praxis.

Bei IMEX Dental liegen alle zahntechnischen Regelleistungen, welche in unseren Produktionsstätten hergestellt werden, bis zu 35% unter den marktüblichen Preisen. Warum Kompromisse eingehen? Bieten Sie Ihren Patienten mehr – zum Beispiel Keramik- und Edelmetall- Versorgungen zum Preis von Kunststoff und NEM! Implantatprothetik sowie anspruchsvolle Gold- und Keramikarbeiten werden in unserem Labor in Deutschland angefertigt.

Zufriedenheitsgarantie – Ihr Anspruch ist für uns Verpflichtung

Wir garantieren, dass unsere Arbeiten von höchster Qualität sind. Im Falle, dass Sie oder Ihr Patient nach Begutachtung des von uns gelieferten Zahnersatzes nicht zufrieden sind, wird IMEX Dental die gewünschte Änderung oder Neuanfertigung inklusive Expressversand kostenlos übernehmen.

Motivierte und speziell geschulte Mitarbeiter in unseren internationalen Produktionsstätten arbeiten nach Schweizer Standard. Diese notariell beglaubigte Garantieleistung hat eine Gültigkeit von fünf Jahren. Reparaturarbeiten werden schnellstens vorgenommen und an Sie zurückgesandt.

Technische Meisterberatung – schnell, flexibel, unkompliziert

Technische Auskünfte oder auch Kostenvorschläge können jederzeit kostenlos durch unseren Technikerservice eingeholt werden. Kostenvorschläge werden schnellstmöglich an Sie zurückgefaxt. Unsere hoch qualifizierten Techniker stehen Ihnen auf Wunsch gerne auch zur Zahnersatzplanung und Prothetikberatung zur Verfügung.

Telefon +41 (0)44-9915905
Telefax +41 (0)44-9917311



30-Jahre-Jubiläum

Dentalhandel MINI Bernardo & CO 6300 Zug

Seit 30 Jahren hat sich die Firma MINI Bernardo & CO auf die Evaluation und sorgfältige Auswahl von Qualitätsprodukten für Beratung und Vertrieb in der Dentalbranche spezialisiert.

1978 wurde die Dentalhandelsfirma von Bernardo MINI zusammen mit seiner Frau, seiner ältesten Tochter und seinem ältesten Sohn in Zug gegründet. Das Familienunternehmen wuchs rasch dank der internationalen Erfahrung und Reputation des letzten Jahres leider verstorbenen Firmengründers Bernardo Mini.

Der Ausbau der Unternehmensaktivitäten erforderte, dass die Logistik und die administrativen Arbeiten für die Auslieferungen ebenfalls erweitert wurden. Seit 2006 werden deshalb Kundenlieferungen im modernen Administrationsbüro verarbeitet und vom Aussenlager in Steinhausen (siehe Bild unten) ausgeführt. Heute, nach mehr als 30 Jahren, führt die Firma ein ausgewähltes Sortiment an Dentalartikeln und Produkten aus verschiedenen Ländern.

Wir wünschen Ihnen als Kunde weiterhin viel Erfolg, danken Ihnen für Ihr Vertrauen und freuen uns, Sie an der Dentalausstellung zu sehen.

Eine Auswahl aus unserem internationalen Sortiment

- **BIOGEL-D**
Dentalhandschuhe (Latex) unsteril, steril, ungepudert in 8 Grössen
- **DENTAL THERAPEUTICS**
Kavitätenreiniger TUBULICID, TUBULITEC Liner und Primer, Etylacetat-Verdünner, TUBULICID grün; DT Tempory Dressing, Sinaftin gegen Aphthen
- **DI-EQUI**
Sägeblätter mit und ohne Stifte, Modellsockler (DENTIFAX)



- **ICS** (EMASDI Infection Control Systems) Einweg-MUNDSCHUTZ mit Elastik und zum Binden mit Augenschutz, Wischtücher, Steri-Beutel
 - **DERMAGRIP WRP**
Dentalhandschuhe Diagnostic D, Dentalhandschuhe ungepudert, NITRIL (latexfrei) POLYMER
 - **DIRECTA**
Programm/Schweden Instrumenten-Trays rostfrei oder Aluminium, CCS-Prophy-Paste, Vips-Abfallbecher, Luxatoren
Kofferdam-Programm, Einwegartikel (z. B. Multiflex und E-Vac-Speichelzieher), provisorische Kronen, Matrizen
 - **GINGI-PAK**
Retraktionsmaterial und Hydro/Alginat-Abform-Materialien
 - **LACTONA**
Zahnbürste-Programm LACTONA diverse Artikel: Innderdental-Bürsten, Demo-Artikel, Einwegmundspiegel, Abdrucklöffel Lacto-Rim, Handwaschbürsten, Lupenbrillen (Visor-Loupes) Holzkeile
 - **NICHROMINOX**-Programm/Frankreich
Sterikassetten rostfrei (Inox), Zubehör für Endo in Alu oder rostfrei, Instrumenten-Trays Alu oder rostfrei
 - **RINN**
Röntgen-Zubehör, Schutzschürzen, Filmtaschen, Filmbetrachter, XCP-Rechtwinkel-System (auch für Digital), UNI-GRIP Film-Duplikatoren, Nadeln
 - **ELEKTRONISCHE KLEINGERÄTE**
Periotest, Vitalitätsprüfer PULPPEN, Handbetrieb oder Automatik etc.
Dentalartikel aus Belgien, Frankreich, Holland, Österreich, Schweden, Schweiz, den USA
- Wir laden Sie ein an die grösste Schweizer Dentalmesse 2008 in Montreux an unseren Stand: DENTAL 2008 vom 29. bis 31. Mai 2008 Halle A3, Stand A333**
Tel . 041 711 82 32, Fax 041 710 49 10
info@minident.ch, www.minident.ch

The screenshot shows the DENTSPLY Friadent website with a navigation menu on the left, a search bar, and a main content area with news articles. The news articles include: 'Neuer, weltweiter Internetauftritt von DENTSPLY Friadent geht an den Start', 'Praxiserfolg steht im Fokus: 13. DENTSPLY Friadent World Symposium 2008 in Berlin', and 'Jetzt verfügbar: Neue Chirurgie-Kits von DENTSPLY Friadent'. On the right side, there is a sidebar with contact information for various countries (Germany, Switzerland, Austria) and an eShop section.

Neuer, weltweiter Internetauftritt von DENTSPLY Friadent geht an den Start

Neue Technologien und Services unter www.dentsply-friadent.com

DENTSPLY Friadent, die Implantatsparte des Weltmarktführers DENTSPLY, ist unter der neuen Adresse www.dentsply-friadent.com erstmals mit einem global einheitlichen Internetauftritt im World Wide Web. Die komplett neu konzipierte Website ist der überarbeiteten Sortimentsstruktur und dem neuen, klaren Corporate Design des Unternehmens angepasst. In fünf Sprachen bietet sie umfassende Informationen für Zahnärzte, Zahntechniker und Patienten an. Neben einer übersichtlichen und einfachen Bedienoberfläche stehen dem User viele neue Tools zur Verfügung.

Anwender und Patient stehen bei DENTSPLY Friadent im Fokus
Die Homepage hat ein frisches, modernes Design bekommen. Aktuelle News findet man direkt auf der Startseite. Über die Hauptnavigation gelangt man in die Bereiche Produkte & Services, Patienten, Unter-

nehmen, Veranstaltungen und Kontakt. Zur schnellen Kontaktaufnahme findet der Interessent Servicenummern und Adressen der Vertriebspartner auf einen Blick.

«Mit der völlig neu gestalteten Homepage möchten wir unseren Kunden zusätzliche Features bieten, die einen deutlichen Mehrwert darstellen und durch die neue Vielsprachigkeit betonen, dass wir eines der führenden, global tätigen Unternehmen sind», erklärte DENTSPLY Friadent Marketing-Direktorin Birgit Dillmann.

Die Homepage startet in den Sprachen Englisch, Französisch, Spanisch, Italienisch und Deutsch und versteht sich somit als echtes «World Wide Web». Weitere Sprachen werden nach und nach hinzukommen. Die Kunden gelangen über die Navigation in die jeweilige, farblich abgesetzte Produktwelt. Dort finden sie zu allen Produkten leicht verständliche Informationen sowie die jeweiligen Produktbroschüren und -kataloge, die als PDF heruntergeladen werden können. Durch die Möglichkeit, verschiedene Schriftgrössen einzustellen, sind die Onlinetexte auch für ältere Patienten gut lesbar.

www.dentsply-friadent.com

